



Ingénieur Entrepreneur *dans les Services*

Bertrand LEFIEVRE



Présentation



- Bertrand LEFIEVRE
- 41 ans
- Diplômé de ESME Sudria Promotion 2007
- Directeur d'agence chez EQUANS (10 ans)
- 18 ans d'expériences professionnelles
- Président du Groupe PRYAMA (Spécialisé dans la reprise d'entreprises de taille moyenne)
- Bertrand.lefievre@pryama.com

Mon Parcours

Parcours Scolaire à l'ESME

- Intégration Sup/Spé en prépa intégré à l'ESME (Paris, Ivry)
- Intégration de la spécialité ENERGIE/ ENVIRONNEMENT en Ingé1
- Année de césure après le cycle Ingé2
- Spécialisation «Chargé d'affaires» en Ingé3

Expériences professionnelles

- Chef de Projet Construction en Russie (3 ans)
- Responsable d'affaires en Energie Eolien et Solaire (4 ans)
- Directeur de centre de profits (10 ans)



Ingénieur Entrepreneur

Des outils concrets pour les opérationnels



DOMAINES

- Organisation Personnelle
- Organisation en Entreprise
- Management Opérationnel
- Développement Personnel



COMPÉTENCES

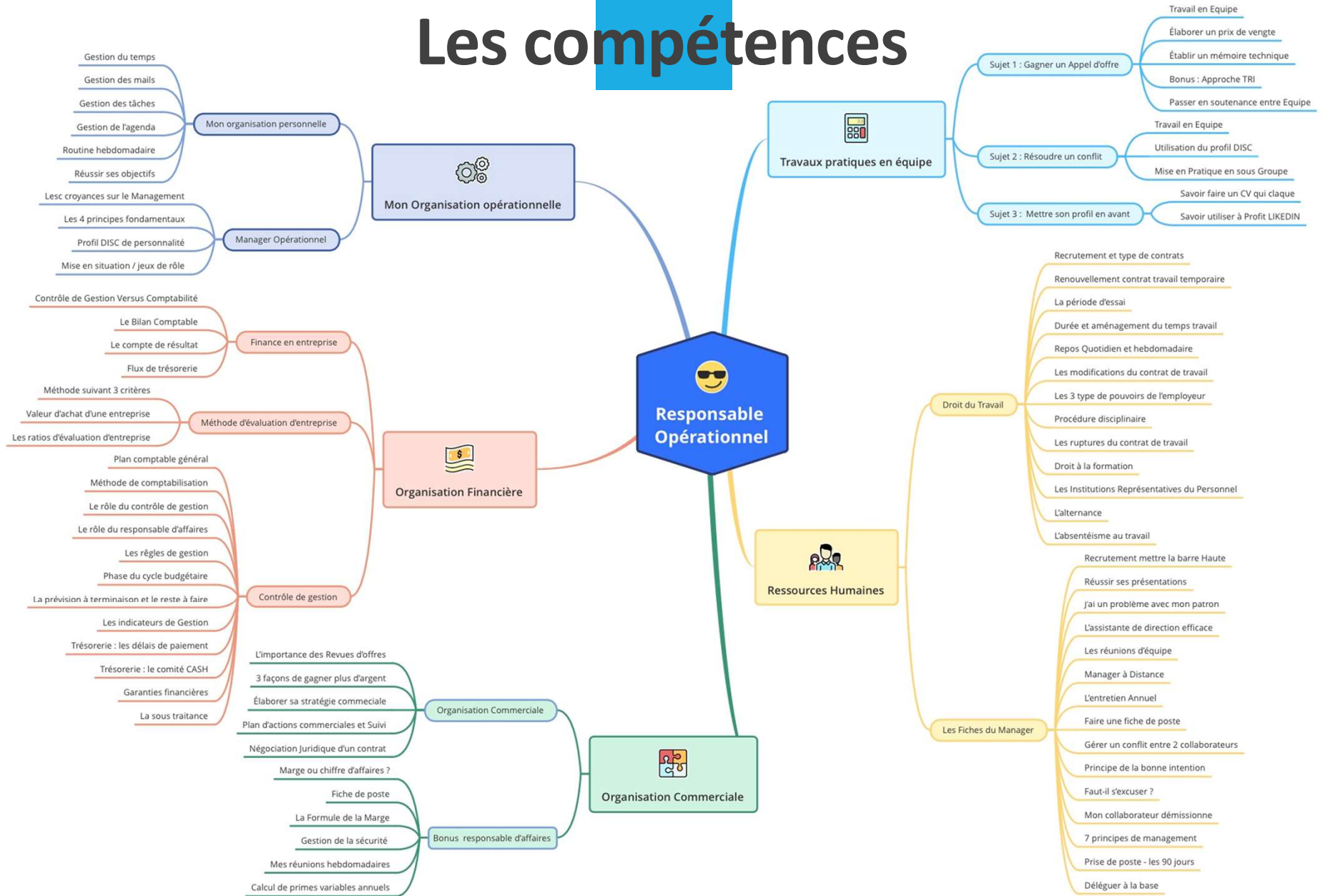
- Savoir s'organiser pour atteindre ses objectifs
- Comprendre simplement l'Entreprise
- Avoir des Méthodes pour apprendre à Manager
- Développer la confiance en soi et apprendre à se vendre



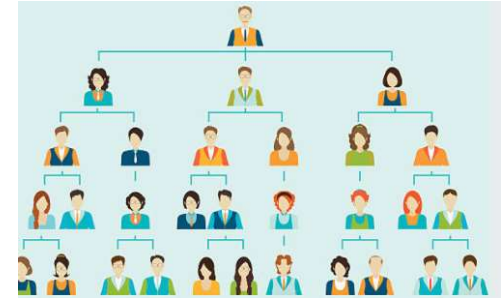
MÉTIERS

- Responsable d'affaires
- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur Méthode
- Ingénieur Avant / Vente

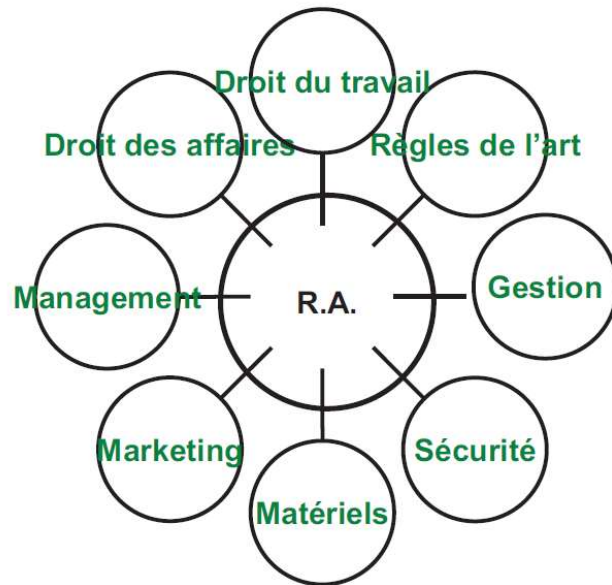
Les compétences



Place de l'ingénieur d'affaires



Connaissances requises
en plus de celles de l'ingénieur....





Entrepreneur

Et si la vraie force d'un entrepreneur résidait dans la diversité de ses qualités ?

Qualité N°1 : La technique

- Un ingénieur doit avant tout être un technicien maîtrisant parfaitement les fondamentaux de son métier.
- Cette expertise technique constitue le socle de son rôle, lui permettant d'analyser les problématiques avec rigueur, d'apporter des solutions précises et adaptées, et de garantir la fiabilité des résultats.
- En étant avant tout un technicien, l'ingénieur peut évoluer vers des fonctions stratégiques tout en restant ancré dans la réalité du terrain, ce qui est essentiel pour mener des projets à succès



Un ingénieur doit être animé par une curiosité technique constante, car c'est en explorant l'inconnu qu'il trouve des solutions innovantes et repousse les limites du possible.

Qualité N°2 : L'organisation



MAILS

- Niveau Basique
« La survie »



TACHES

- Niveau Confirmé
« L'efficacité »



AGENDA

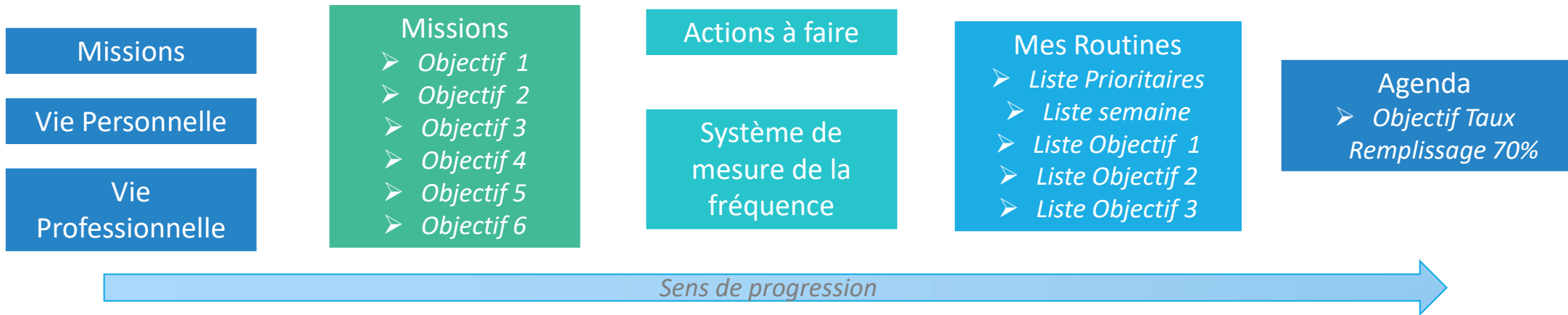
- Niveau Expert
« La Stratégie »



Le Temps est la ressource la plus précieuse dans notre vie. Une Gestion du temps efficace fera la différence en entreprise. Soyez-vous subissez soit vous avez la possibilité de décider de prendre votre avenir en main

Objectifs

Ceux qui réussissent travaillent régulièrement, de manière intense et longtemps.



Vision et Missions

Définir sa raison d'être, sa vision, ses idées

Qui est le client ?

Pourquoi ton entreprise existe ?

A quelle besoin répond elle sur le marché ?

Mon Entreprise a crée mon poste pour que je... en vue de ...

Objectifs

Se focaliser temporairement pour progresser dans un domaine.

Objectif= Verbe + Domaine+ Chiffre + Limite temporelle

Choisir 3 objectifs à atteindre en 90 jours

Actions

Je réalise les actions en lien avec mes objectifs.

Je crée des mesures et des indicateurs simples pour suivre l'avancement de mes actions

Mesurer ses indicateurs tous les jours voir toutes les semaines

Mes Routines

J'utilise mes routines déjà définies afin d'avancer dans ma liste de tâches

Agenda

Je mesure l'impact de mon taux de saturation dans mon agenda.

Si mon taux de remplissage dépasse les 70% alors je modifie mes objectifs.

Qualité N°3 : La gestion financière

Objectif N°1 de l'entreprise : gagner de l'argent

- Mieux Produire : savoir gérer et optimiser son budget
- Mieux Vendre : travailler davantage sur l'innovation
- L'entrepreneur doit avoir des outils pour connaître à chaque instant le calcul de sa marge sur son projet
- Gérer sa trésorerie (facturation et relance des impayés)
- Avoir des plans d'investissements sur le long terme



Qualité N°4 : Le Management



C'est quoi un bon manager ?

1. Ils communiquent en permanence avec leurs collaborateurs
2. Ils parlent en permanence aux collaborateurs de leurs performances
3. Ils délèguent de manière massive et systématique
4. Ils incitent leurs collaborateurs à s'améliorer en permanence

4 principes Fondamentaux

Principe	Application
1- Point Hebdo	Créer, développer et maintenir une relation professionnelle exceptionnelle avec votre collaborateur.
2-Feed-Back	Développer les comportements performants Ajuster les comportements non-performants
3-Délégation	Augmenter l' efficacité et l' autonomie de l'équipe Se libérer du temps pour l' essentiel
4-Coaching	Développer des compétences en adéquation avec les défis



Qualité N°5 : Se mettre en action

Orientation vers les solutions

Un entrepreneur voit les problèmes comme des opportunités. Il analyse rapidement la situation et cherche des alternatives innovantes pour avancer, transformant chaque obstacle en levier de réussite.

Acceptation de l'échec

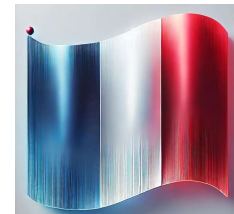
L'échec n'est pas une fin, mais une étape d'apprentissage. Un entrepreneur comprend que chaque erreur apporte des enseignements précieux pour s'améliorer et adapter sa stratégie.

Se mettre en action

L'action est au cœur de la réussite entrepreneuriale. Un entrepreneur ne se contente pas de réfléchir ou de planifier, il passe rapidement à l'exécution. L'action permet d'apprendre, d'ajuster ses décisions en fonction des résultats.



Conseils inspirants Entrepreneur Français



1. Apprends de tes échecs : *Inspiré de Xavier Niel (Free)*

"Ne pas avoir peur de l'échec, c'est accepter d'apprendre plus vite."

Les échecs sont des étapes nécessaires pour réussir. Chaque erreur doit être une leçon qui vous rapproche de votre objectif.

2. Concentre-toi sur les opportunités plutôt que les obstacles : *Inspiré de Jacques-Antoine Granjon (Veepee)*

"L'innovation vient souvent de ceux qui voient les problèmes comme des opportunités."

Lorsque les ventes en ligne étaient encore sous-estimées, Granjon a transformé ce défi en une opportunité avec le concept des ventes privées. Identifiez des solutions créatives face aux problèmes du marché.

3. Entoure-toi des bonnes personnes : *Inspiré de Bernard Arnault (LVMH)*

"Le succès repose sur les équipes talentueuses et alignées sur une vision claire."

Bernard Arnault attribue une grande partie de la réussite de LVMH à sa capacité à recruter les meilleurs talents.

Collaborez avec des personnes compétentes et partageant vos valeurs pour donner vie à vos idées.

4. Investis dans tes compétences et ton éducation : *Inspiré de Frédéric Mazzella (BlaBlaCar)*

"Le savoir et les outils que vous accumulez aujourd'hui seront vos meilleurs alliés demain."

En fondant BlaBlaCar, Mazzella s'est appuyé sur ses connaissances en ingénierie et en business pour résoudre des problèmes de transport.

N'arrêtez jamais de développer vos compétences et soyez curieux des nouvelles technologies.

5. Vise un impact positif, pas seulement l'argent : *Inspiré de Michel-Édouard Leclerc (E.Leclerc)*

"Réussir, c'est aussi répondre aux besoins réels des gens."

Leclerc a bâti un empire en rendant les produits accessibles à tous.

En tant qu'ingénieur et entrepreneur, cherchez à créer un produit ou service qui améliore la vie des autres et répond à une véritable demande.



Merci

DES QUESTIONS ?

